

Ingreso y Consumo Personal en Estados Unidos, mayo

Próxima publicación: 29 de julio

Ingresos Personales

Los ingresos personales en Estados Unidos crecieron 0.5% mensual durante mayo, en línea con las expectativas del mercado. Al interior, los ingresos estuvieron impulsados por el componente de salarios que crecieron 0.5% mensual y compensaron la disminución del 0.2% en los apoyos del gobierno.

Los beneficios por desempleo mostraron una contracción mensual de 7.3%, acumulando 14 meses consecutivos a la baja y pasando de 565.5 miles de millones de dólares en marzo de 2021 (2.3% del ingreso personal total) a 19.1 miles de millones de dólares en mayo de este año (0.09% del ingreso personal total).

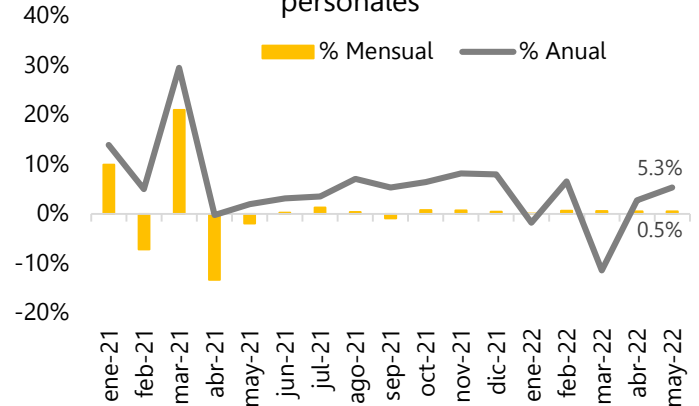
La combinación de menos ingresos suplementarios (apoyos del gobierno) con una mayor inflación, también se ha reflejado en un menor nivel de ahorro, con la tasa de ahorro ubicándose en 5.4% en mayo, por encima del nivel del mes anterior (5.2% revisada desde 4.4%). La tasa de ahorro acumula cuatro meses consecutivos por debajo del 6% y se ubica muy por debajo del nivel pre pandemia de 8.2% (Figura 2). Lo anterior limita la expectativa de consumo futuro, lo que tiene el potencial de desacelerar el crecimiento económico en el resto del año.

Consumo Personal

El consumo personal de Estados Unidos mostró un crecimiento mensual de 0.2% en mayo. Asimismo, las cifras de crecimiento en marzo fueron revisadas al baja, desde 1.4% mensual a 1.2% y en abril desde 0.9% a 0.6%. Al interior, el consumo de bienes se contrajo 0.7% mensual, debido principalmente a los bienes durables que se contrajeron a una tasa mensual de 3.2%; compensados por el crecimiento mensual de 0.7% en el consumo de servicios.

En cifras reales (descontando la inflación), el consumo personal se contrajo a tasa mensual de 0.4% en mayo, mostrando una caída por primera desde diciembre del 2021. Lo anterior es evidencia de un deterioro del consumo ante las presiones inflacionarias y es probable que se observe un deterioro adicional en los próximos meses. La contracción real

Figura 1. Variación en ingresos personales



Fuente: Buró de Análisis Económico (BEA)

Figura 2. Tasa de ahorro (%)

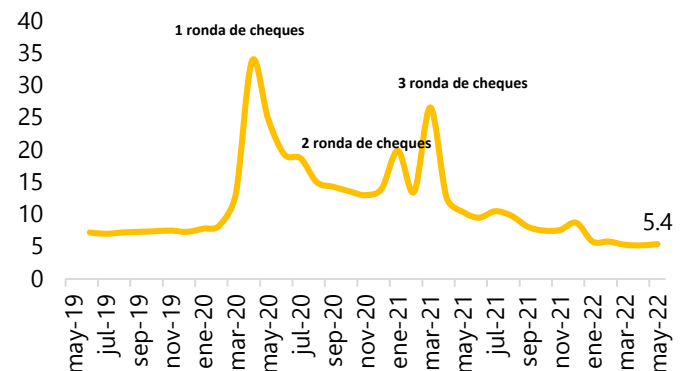
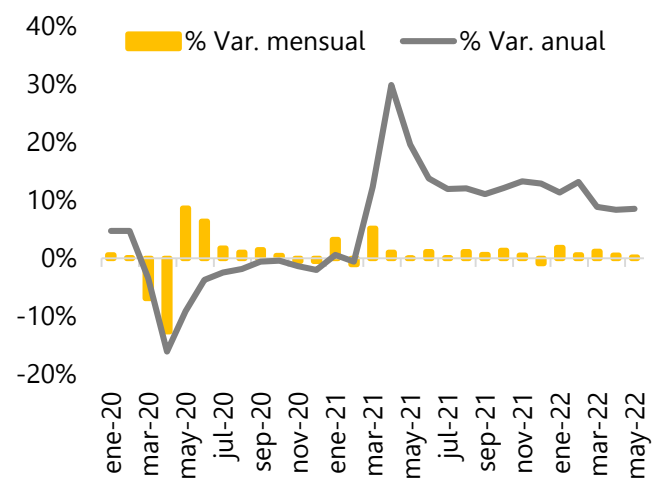


Figura 3. Consumo personal (Var. %)



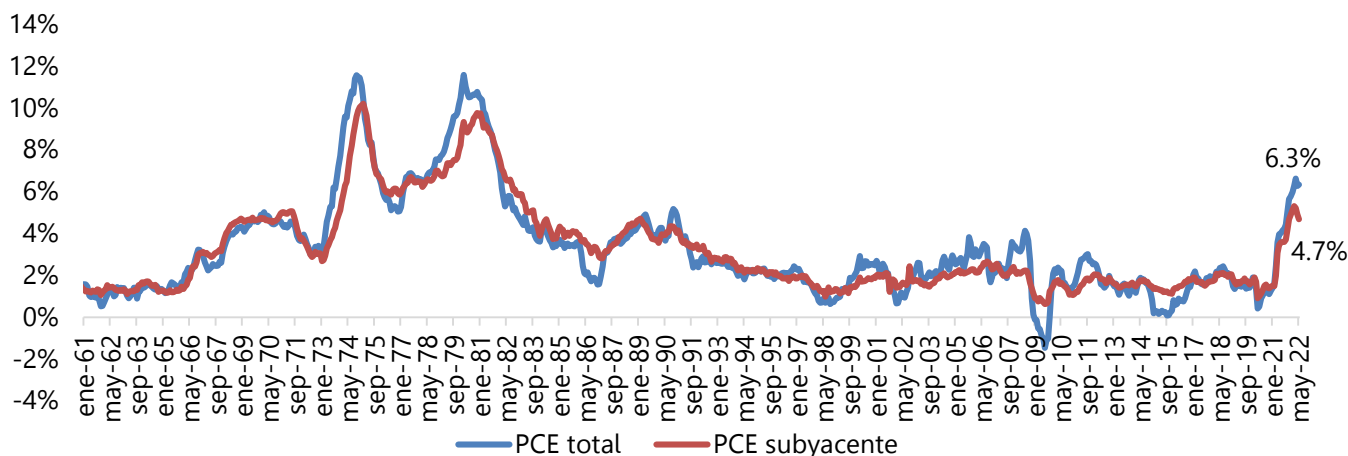
Fuente: Buró de Análisis Económico (BEA)

del consumo privado eleva la probabilidad de que las cifras del PIB muestren un bajo crecimiento económico durante el segundo trimestre del 2022.

Índice de Precios del Consumo Personal (PCE Price Index)¹

Durante mayo, el índice de precios del consumo personal, el cual es seguido por la Reserva Federal como medida de inflación, se ubicó en una tasa anual de 6.3%, mismo nivel que el mes anterior. El índice al excluir los precios de la energía y alimentos, indicador sobre la tendencia de la inflación a largo plazo, se ubicó en una tasa anual de 4.7%, disminuyendo desde el 4.9% registrado en abril. Hacia adelante, no se pueden descartar nuevas presiones inflacionarias, especialmente por los efectos de la guerra en Ucrania y los elevados precios de los energéticos,

Figura 4. Índice de Precios PCE
Var. % anual



Fuente: Buró de Análisis Económico (BEA)

Gabriela Siller Pagaza, PhD

Directora de Análisis Económico-Financiero

gsiller@bancobase.com

Tel. 81512200 ext. 2231

Jesús Anacarsis López Flores

Subdirector de Análisis Económico-Financiero

jlopezf@bancobase.com

Lucero Isabel Turrubiar Rivas

Analista Económico-Financiero

lturrubiar@bancobase.com

El presente documento ha sido elaborado por Grupo Financiero BASE para fines EXCLUSIVAMENTE INFORMATIVOS y basado en información y datos de fuentes consideradas como fidedignas. Sin embargo, Banco Base NO asume responsabilidad alguna por cualquier interpretación, decisión y/o uso que cualquier tercero realice con base en la información aquí presentada. La presente información pretende ser exclusivamente una herramienta de apoyo y en ningún momento deberá ser utilizada por ningún tercero para fines políticos, partidistas y/o cualquier otro fin análogo.

¹ El índice de precios PCE y el IPC son dos medidas diferentes de inflación y en ocasiones suelen mostrar comportamientos diferentes. Las principales diferencias entre ambos índices son: 1) fórmula para el cálculo, el IPC utiliza una fórmula de Laspeyres mientras que el PCE se base en la ecuación de Fisher; 2) la ponderación, cada índice asigna diferente ponderación a las categorías incluidas, el IPC se base en encuestas de consumo privado y el PCE en encuestas a empresas y 3) el enfoque, el IPC mide la variación de los gastos de bolsillo de todos los hogares urbanos, mientras que el índice PCE mide la variación de los bienes y servicios consumidos por todos los hogares, así como de las instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares.